

“経験豊富な講師”が語る  
効果的なノウハウが満載

# 展示会出展セミナー

新規顧客の獲得や自社商品の周知に効果的な展示会への出展。でも、せっかく展示会に出展するなら成果を挙げないと意味がありません。

それには事前の準備、展示会開催中や終了後の行動が大切です。八幡市商工会では展示会への出展を検討中の事業所や売上向上を目指す事業所向けに展示会出展セミナーを開催します。講師は展示会出展支援に多くの実績がある清水 博之氏です。是非、ご参加ください。

**開催日時** 9月17日(金) 午後6時～8時

**開催場所** 八幡市商工会館2階

**定員** 15名(定員になり次第締め切り) 定員超過の場合のみご本人に事務局からご連絡いたします。

**受講料** 無料

**お問い合わせ** 八幡市商工会 TEL(075)981-0234

## 展示会出展セミナー 参加申込書

事業所名			
氏名		氏名	
住所			
電話番号		E-mail	

**申込先** 八幡市商工会 宛 (FAX 075-981-8556) E-mail [yawata-sci@kyoto-fsci.or.jp](mailto:yawata-sci@kyoto-fsci.or.jp)

メールでお申し込みの場合は、参加申込書の内容をもれなくご記入ください。

お申し込みいただいた個人情報は、今回のセミナーで使用するほか、経営支援に関する案内でのみ使用します。申込者多数の場合は、1事業者あたりの参加者数を制限させていただく場合があります。

## こんな方におすすめのセミナーです。

新規の取引先を開拓したい。

出展ブースの装飾の方法がわからない。

展示会はどんなことをするのか知りたい。

後日の本格的な商談に結び付かない。

これまでの展示会は効果がなかった。

営業の数字が伸び悩んでいる。

### セミナー 内容

展示会前の準備	<ul style="list-style-type: none"> <li>○出展物、展示会の選定</li> <li>○出展目的の設定</li> </ul>
展示会中の遂行	<ul style="list-style-type: none"> <li>○ブース装飾について</li> <li>○出展直前準備について</li> </ul>
展示会後の行動	<ul style="list-style-type: none"> <li>○名刺交換者のフォロー</li> <li>○商品開発や技術開発について</li> </ul>

#### 講師プロフィール

### 清水 博之氏

エクシトコンサルティング代表。  
 イベント営業企画・制作、展示会主催会社勤務後、  
 2010年コンサルタントとして独立。経験と実績を  
 もとにした展示会支援、イベントディレクション  
 等の様々なコンサルティングを行う。



【主催】八幡市商工会 〒614-8093 八幡市八幡三本橋 59 番地 9  
 TEL 075-981-0234 FAX 075-981-8556