

展示会出展についての  
ノウハウが満載！

# 展示会出展セミナー

事業を継続していくのに必要だけれどなかなか進まない販路開拓。そんな状況を克服して自社の商品のアピールのために展示会に出展してみませんか？出展するとしても効果を挙げないと意味がありません。そのためには事前の十分な準備、開催中の活動、終了後のフォローが大切です。八幡市商工会では販路開拓を目指す事業所や出展を検討中の事業所向けにセミナーを開催します。出展を初めて検討される方に加えて、いままでの出展に満足していない方もぜひご参加ください。

**開催日時** 1月27日(金) 午後6時～8時

**開催場所** 八幡市商工会館2階

**受講料/定員** 無料/15名(定員になり次第締め切り)

**講師** 清水 博之氏

**お問い合わせ** 八幡市商工会 TEL(075)981-0234

## 展示会出展セミナー 参加申込書

事業所名			
氏名		氏名	
住所			
電話番号		E-mail	

申込先 八幡市商工会 宛 (FAX 075-981-8556) E-mail [yawata-sci@kyoto-fsci.or.jp](mailto:yawata-sci@kyoto-fsci.or.jp)

メールでお申し込みの場合は、参加申込書の内容をもれなくご記入ください。

お申し込みいただいた個人情報は、今回のセミナーで使用するほか、経営支援に関する案内でのみ使用します。申込者多数の場合は、1事業者あたりの参加者数を制限させていただく場合があります。

## こんな方におすすめのセミナーです。

商品に自信はあるけど、販売先がない。

取引先数が先細りしている。

展示会に一度出展してみたい。

これまでの展示会はうまくいかなかった。

売上を何とかして向上させたい。

今まで違うところと取り引きしたい。

### セミナー 内容

- ① **展示会とは?** : 展示会の種類や特徴など
- ② **展示会出展目的の設定** : 出展目的を明確にする
- ③ **展示会出展前に考慮すること** : 自社・商品サービスの確認・分析
- ④ **出展準備** : 出展前に準備すること
- ⑤ **展示会の会期直前・会期中について** : 事前集客・当日集客
- ⑥ **展示会後の行動** : 展示会後のフォロー

#### 講師プロフィール

### 清水 博之氏



エクシトコンサルティング代表。  
イベント営業企画・制作、展示会主催会社勤務後、  
2010年コンサルタントとして独立。経験と実績を  
もとにした展示会支援、イベントディレクション  
等の様々なコンサルティングを行う。

【主催】八幡市商工会 〒614-8093 八幡市八幡三本橋 59 番地 9  
TEL 075-981-0234 FAX 075-981-8556