

新規販路開拓が成功する！ 展示会出展活用セミナー

バイヤーとして多くの展示会を見てきた講師が、展示会場に会場するバイヤーがもつ本音を交えながら、展示会での集客や見込み客獲得のノウハウを惜しみなく伝授します。

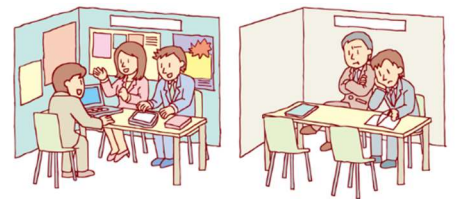
販路開拓を目指す全ての事業者の新規顧客獲得のノウハウについて学ぶことができる実践型セミナーです。特に展示会出展を検討している方、初めて展示会に出展する方、展示会経験はあるが更に成果を出せるようにしたい方はぜひご参加ください。

又、個別相談会も実施いたします。セミナーに参加されて興味を持たれた方、展示会に出展予定で個別に指導をしてほしい方などおられましたら、ご連絡ください。



講師:石田 英二 氏
中小企業診断士
オフィスインダ 代表

小売業での営業・商品開発・経営管理などを経て経営コンサルタントとして独立。自身のバイヤーの経験を活かし、中小企業を中心に販路開拓や商品開発から経営全般の支援を行っている。



定員：20名 開催場所：八幡市商工会 参加無料

第1回 日時：11月29日（水）19時～21時

- 内容：①展示会出展の目的、目標の明確化
②展示する自社製品・技術の分析
③展示会ブースの演出の仕方

第2回 日時：12月6日（水）19時～21時

- 内容：①展示会出展までの準備
②展示会での集客、商談方法
③見込み客へのアプローチ法

展示会出展活用セミナー 参加申込書

事業所名		
氏名		
住所		
TEL		E-mail

申込先 八幡市商工会 宛（FAX 075-981-8556） E-mail yawata-sci@kyoto-fsci.or.jp

メールでお申し込みの場合は、参加申込書の内容をもれなくご記入ください。

定員を超えた場合のみ連絡させていただきます。

お申し込みいただいた個人情報は、今回のセミナーで使用するほか、経営支援に関する案内でのみ使用します。